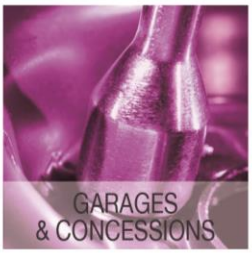
NÉGOCE



THALIA
INFORMATIQUE

Tél +33 (0)1 47 10 91 00
Fax +33 (0)1 47 41 99 37
Mail : infos@thalia-france.com

Des solutions de gestion adaptées à votre entreprise...

Créée en 1994, la société Thalia Informatique édite des logiciels de gestion complets et paramétrables. Aujourd'hui cautionnés par des grands groupes, nos logiciels se fondent dans votre organisation et s'intègrent en souplesse dans votre système d'information. Totalement développée sur bases de données, la gamme devient chaque jour plus performante.

Coordonnées France
79, bd de la République
92430 Marnes la Coquette
France
infos@thalia-france.com
www.thalia-france.com
33 1 47 10 91 00
Fax 33 1 47 41 99 37

Centre format° 11921755992

Filiales Thalia
Thalia Caraïbes - Guadeloupe
Thalia Afrique - Sénégal

Partenaires France
Hpcc – Mayotte

Partenaires Afrique
Aforis – Gabon
Briya Technologies – Burkina
Casc - Tchad
Gabontech – Gabon
It – Guinée Conakry
Its - Congo
Nsi – Cameroun
Tici/Iss – Côte d'Ivoire
Liptinfor - Niger
Orioncom - Rép. du Congo
Pil - Togo
Satlx – Mali
Soyere Consulting - Sénégal

Offre évolutive

En progression constante pour répondre aux besoins des utilisateurs (nouveaux modules, fonctions plus modernes, plus conviviales…), notre gamme colle chaque jour davantage au marché.

Gamme homogène

La gamme Thalia comprend :

- Thalia Gescom & Thalia TPV
- Thalia Compta & Thalia Xcoa
- Thalia Immos
- Thalia Paye & Thalia Temps
- Thalia Caisse

Technologie fiable

Notre gamme est développée sur bases de données SQL. Une technologie qui apporte plus de puissance à votre gestion, plus de fiabilité aux données et une meilleure communication entre applications.

Réseau de partenaires

Notre gamme est distribuée en France et à l'Export via des partenaires formés.
Ils possèdent également les compétences en gestion pour assurer toutes les installations.

Formation experte

Le personnel de votre entreprise sera formé dans vos locaux par nos partenaires ou notre équipe de formation.

Assistance directe

Accessible par ligne directe, par télécopie, par mail et par télémaintenance, notre hot-line, avec un interlocuteur dédié, est toujours à votre écoute.
Nous mettons aussi à disposition notre site ftp pour téléchargement de nos outils techniques.

Garantie de résultats

Ensemble nous analysons vos besoins puis nous rédigeons un cahier des charges qui servira de référence à la validation de la solution mise en place.

Outil internet

Vous trouverez sur nos sites Internet www.satti-france.com et www.thalia-france.com, nos documents commerciaux et nos versions d'évaluation.

...des applications réelles

Négoce

- Préparation des devis
- Suivi des commandes
- Achats
- Suivi stocks
- Etats de stock
- Facturation

Magasins

- Gestion des rayonnages
- Gestion des collections
- Suivi des sorties
- Facturation
- Saisie rapide

Import - Export

- Prise de commandes
- Trading
- Appel d'offres
- Suivi ventes
- Facturation
- Version UK
- Version Arabe

Liaison inter-sites

- Centralisation de commande
- Echange entre magasins
- Mise à jour des données
- Facturation
- Stocks par dépôt

Sommaire

Page 4
Gescom Négoce

Page 5 & 6
Stock, tiers & fnrs

Pages 7 & 8
Devis & Ventes

Page 9
Achats

Pages 10
Editions

Page 11 & 13
Modules & Fonctions

Page 14 & 15
Outils techniques

Références majeures

Michelin Cameroun : gestion de toute la chaîne Achats/Ventes.

Nct Necotrans : société de négoce de pièces automobiles vers 8 sites (Renault, Iveco, Mazda…)

Optorg : grossistes en matériel de type Quincaillerie et Btp pour des revendeurs en Afrique.

HighTrade : négoce de produits audio et video à destination de la Grande Distribution.

Hitachi Software : négoce matériel de présentation vidéo interractive.

THALIA GESCOM NEGOCE

Thalia Gescom est destiné à automatiser l'ensemble des tâches du négoce, entre le devis et la facture, avec tous les modules associés nécessaires à une gestion complète et personnalisée.

Sorties magasin ou Consommations

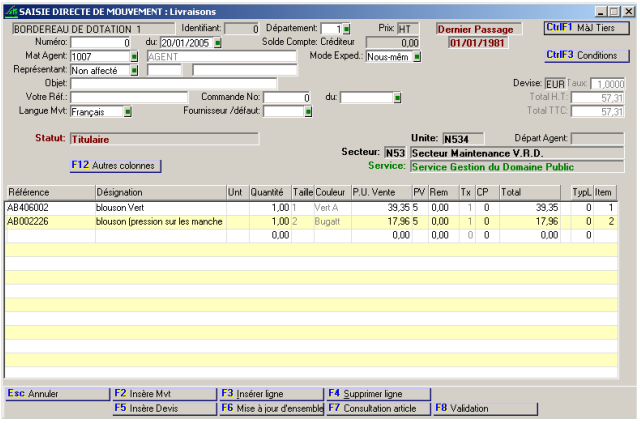
Thalia-Gescom gère les sorties du magasin à destination des Services (consommations internes), des Agents (dotations), d'une manière générale, des **Centres de coûts**. Il intègre des fonctions complémentaires comme les devis, les commandes services et les achats. Il est particulièrement adapté aux gestions d'économat ou gestion d'achats internes.

Les consommations internes sont valorisées et les statistiques peuvent donc donner des synthèses de coûts par service, par salarié, par secteur, par direction…

Saisie simple et rapide

Logiciel de saisie simple et paramétrable. Les sorties sont faites en direct, par les commandes services avec ou sans douchette "code à barres".

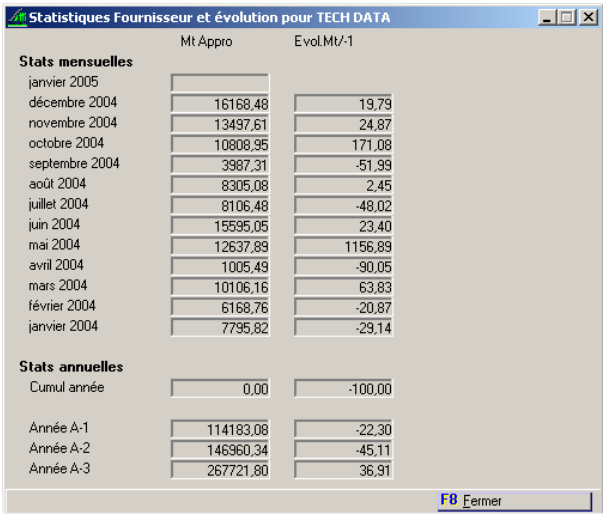
Il permet une personnalisation de la composition de tous les écrans de saisie (Article, Services, Fournisseurs, Entrée, Sortie…).



La saisie quotidienne est particulièrement conviviale, ce qui permet une formation utilisateur très rapide.
Les références seront intégrées automatiquement, les fiches client contiendront toutes les données importantes de votre gestion.

Statistiques

Le module **statistiques** permet de connaître en temps réel toutes les données mensuelles de sorties et d'achats référence par référence, client par client, fournisseur par fournisseur.



Modules et chaîne négoce

Le module de gestion **inter-sites** gère tous les magasins reliés à un site central avec mise à jour automatique des références et des prix.

Le fichier article est généralement géré sur le site central et les mouvements de chaque magasin sont "remontés" vers le site central.

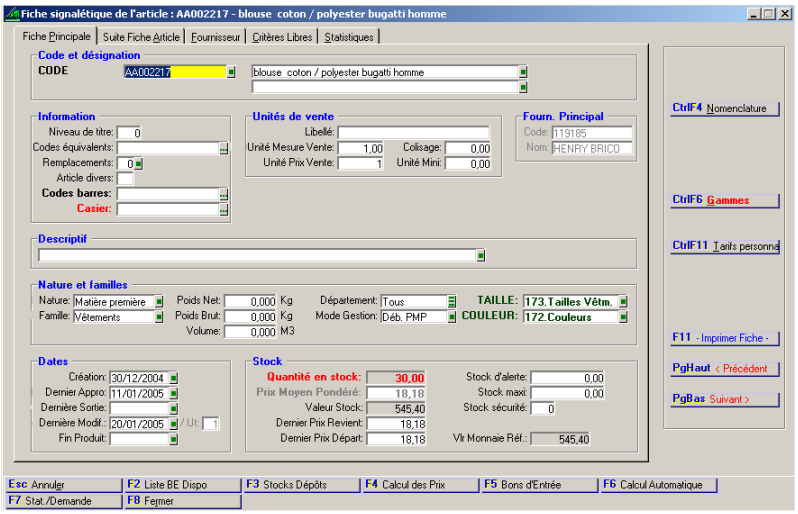
STOCK, TIERS & MOUVEMENTS

Thalia-Gescom comprend 3 principaux axes de données : les articles, les clients/fournisseurs et les ventes/achats.

Articles ou références

Une fiche Article comprend :

- Code interne, code à barres
- Désignation article et unité de vente



- Multi-Code à barres
- Codes équivalents
- Codes de remplacements
- 10 Critères de tris simples
- 5 Critères de tris multiples
- Prix de vente
- Prix promo et prix de fidélité
- Quantité en stock
- Stock alerte, stock maxi
- Taxe usuelle et code produit
- Délai de disponibilité...
- Fiche fournisseur associé

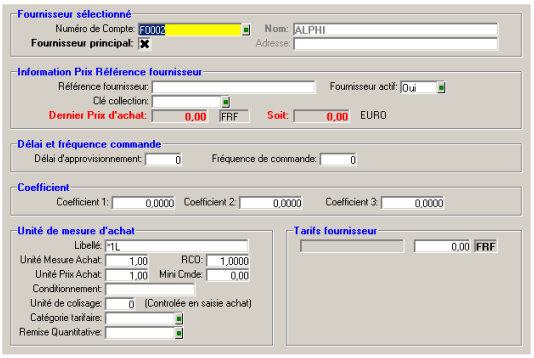
... et beaucoup d'autres variables (ou zones) paramétrables par l'utilisateur.

Ce fichier est indexé sur le code article, le code barre et la désignation.
Il est possible d'avoir des articles non-gérés en stock ainsi que des codes de prestation.

Fiche fournisseur associée

- Liens multi-fournisseurs disponibles
- Délai d'approvisionnement et conditionnement
- Coefficients libres

La codification article est totalement libre. Elle concerne aussi bien les articles du stock physique que les prestations, les déplacements ou les diverses interventions de main d'oeuvre.



Gestion des prix

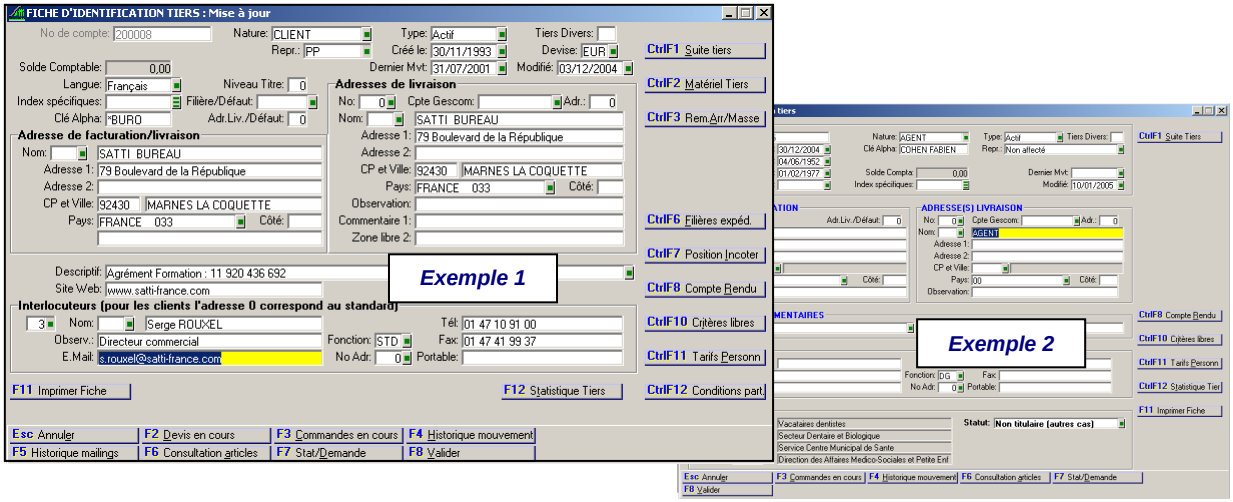
Le système permet de paramétrer, pour les services comme pour les fournisseurs de **nombreux prix** :

- 8 prix consultables et sélectionnables automatiquement en saisie de mouvement (dernier prix de départ, dernier prix de revient, prix moyen pondéré et jusqu'à 5 tarifs de vente différents)
- Mise à jour automatique des prix très facile avec gestion automatique d'arrondis
- Gestion automatique des prix achat/Revient/Moyen
- Unité de prix (gestion des paquets : quantités > 1)
- Chiffre d'affaire secondaire pour remise arrière
- Remises croisée famille client/famille article
- Remises pied de facture et frais fixes par facture
- Remises et tarifs personnalisés Client/Famille client et Article/Famille article avec période de validité et quantité minimum autorisée et gestion des gratuits possibles.

Clients, fournisseurs et comptes d'inventaire

Mise à jour du fichier de manière individuelle ou d'ensemble avec :

- Nom et signalétique complète (avec zones libres)
- Représentant associé, modifiable par commande
- 10 Critères libres simples et 5 Critères libres multiples pour intégrer des données propres aux clients, triables ultérieurement dans les statistiques
- Adresses de livraison multiples
- Correspondants multiples
- Fiche de règlement associé et données bancaires
- Gestion des priorités aux prix et des remises automatiques
- Association à une fiche marketing (date de visite, de relance, commentaires de visite, interlocuteurs,...)
- Gestion des priorités aux prix et des remises automatiques
- Association possible à une fiche marketing (date de visite, relance, commentaires, interlocuteurs,...)
- Ajout très aisé de variables personnelles (direction, service, secteur…)
- Reprise d'un compte pour en créer un nouveau
- Lien possible vers des dossiers Word ou Excel
- Chiffre d'affaires par période de vente sur 3 ans glissants
- ... et beaucoup d'autres variables (ou zones) paramétrables par l'utilisateur



Fichiers mouvements

Le fichier mouvement est géré directement par :

- Ventes et avoirs au comptant ou bordereau de Livraisons à terme
- Possibilité de Ventes directes sans action sur les stocks
- Bordereau de Retour, Bordereau de Prêt et de retour de prêt
- Approvisionnement et Mouvements inter-dépôts

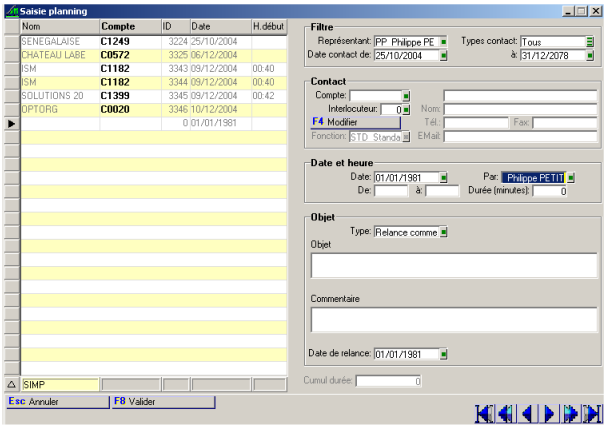
...de manière générale **par tous les mouvements qui caractérisent un stock**. Les bordereaux se font aussi par l'intermédiaire des **commandes clients** et/ou des **achats fournisseurs**. Il représente le fichier principal de données, sur lequel sera établi l'ensemble des statistiques. Tous ces bordereaux de types différents sont indexés de manière judicieuse pour les trier. Les mouvements sont traitables par dépôt et/ou par département/centre de profit.

THALIA GESCOM – DEVIS & VENTES

Le paramétrage de Thalia-Gescom autorise une personnalisation très poussée de la composition des fichiers et de tous les écrans de saisie. Un seul programme installé, mais des environnements propres à chaque gestion, à chaque service.

Prospects et marketing

Thalia-Gescom intègre un module de gestion "Marketing". Il permet à l'utilisateur, et essentiellement aux commerciaux de pouvoir à tout moment consulter l'intégralité des données d'un client ou d'un prospect.



Consultation des données signalétiques

- Adresse de facturation
- Adresses de livraisons (jusqu'à 255)
- Interlocuteurs avec coordonnées (téléphone, fax, commentaire libre, fonction et adresse de rattachement).
- Conditions de règlement habituelles

Consultation et saisies commerciales

- Saisie des dates de visite avec commentaires
- Saisie des dates de relances commentaires
- Devis en cours et commandes en cours
- Historique complet de livraison et facturation

Recherches commerciales

Ce module permet aussi, dans un écran de sélection pleine page, de trier parmi toutes les données d'un client ou d'un prospect. Les requêtes sont totalement libres et correspondent bien sûr à l'information recherchée :

- Préparation de mailing selon critères
- Recherche client non mouvementé depuis "x" mois
- Etat des contacts et des visitess
- Annuaire et/ou tris rapides par représentant
- Courrier de remerciements, invitations,…

Toutes les formes de tris sont envisageables, dès lors que les critères de tris sont organisés judicieusement. Les interfaces avec les logiciles bureautiques sont simples, ce qui rend les mailings (sur Word par exemple) extrêmement rapides.

Devis

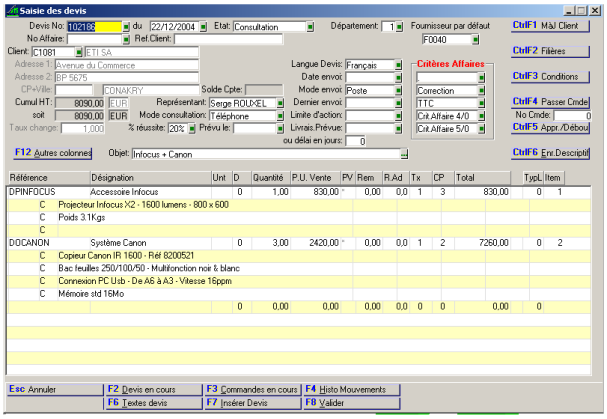
Ce module permet de réaliser les propositions commerciales.

- **Informations** identifiant le devis : références, représentant, conditions d'envoi, conditions de relance, probabilités de réussite...

- **Descriptif** devis ou courrier d'accompagnement : rappel de textes préenregistrés, gestion d'une en-tête et d'un pied de devis.

- **Déboursé prévisionnel** détaillé par article et/ou en cumulé par famille de produits (maxi 24 familles). Il rend possible le calcul automatique du déboursé par code produit.

- **Proposition** commerciale contenant code article, désignation, commentaires supplémentaires, prix, taxes... Sous-totaux possibles.



- **Marge prévisionnelle** affichée en temps réel, en valeur absolue et en pourcentage.

On peut aussi, par les éditions paramétrées et par les éditions marketing, suivre les devis en cours (relance, modification etc. ...).

Commande client

La commande client est issue :
- Directement des devis par une simple touche
- D'une saisie manuelle en commande

L'en-tête peut contenir :
- Le numéro interne de la commande
- Le client et la référence commande du client
- Le numéro de devis de référence
- Le commercial affecté à la commande
- La date de commande, de réception et départ
- Le mode d'expédition retenu
- Le taux de change (modifiable jusqu'à la livraison) et la devise

Les lignes peuvent contenir :
- Le code article, la désignation
- Le numéro d'affaire possible
- Les commentaires complémentaires libres
- Les commentaires internes (pour la logistique ou pour le service achat par exemple)
- La quantité commandée, quantité prévue (mise à jour auto) et quantité livrée (gestion des problèmes de conditionnement)
- Le prix unitaire, la remise client et taxes
- La date de livraison possible ligne à ligne
- L'état de la ligne pour un suivi détaillé

Une commande peut se traiter aussi avec un "client divers".

Les **écrans de saisie peuvent être adaptés** pour les utilisateurs grâce au générateur d'écrans. Il est facile comme dans les devis, par les éditions paramétrées des devis et par les éditions marketing de suivre les commandes en cours (modifications, reliquats, etc. ...). A noter que les éditions mouvementées articles et tiers permettent de ressortir automatiquement les reliquats.

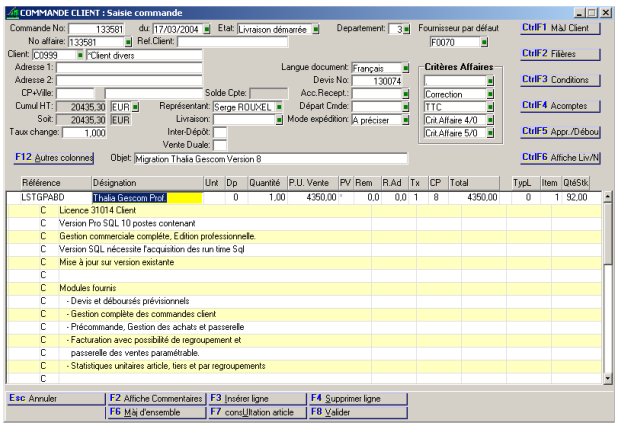
Génération des livraisons

On peut valider la commande totalement ou partiellement pour générer la livraison client. Le stock se met à jour en temps réel.

Il est possible de sortir tout de suite la facture en autant d'exemplaires que nécessaire. Pour les livraisons partielles, la commande duplique automatiquement les lignes, ce qui permet de suivre les en-cours de livraisons.

Passerelle des ventes

Le système génère automatiquement permet une passerelle comptable avec :
- Compte de vente client
- Compte(s) de taxes
- Compte(s) de ventes
- Lignes analytiques si nécessaire
- Libellé complémentaire de l'écriture
- Date d'opération et d'échéance



Statistiques

Par les écrans de sélection de données et par les multiples possibilités d'éditions, on peut, par Thalia-Gescom sortir tous les types de journaux de transactions, d'analyse des volumes, de répartitions par famille et autres synthèses par service.

THALIA GESCOM – ACHATS

Le paramétrage de Thalia-Gescom autorise une personnalisation très poussée de la composition des fichiers et de tous les écrans de saisie. Un seul programme installé, mais des environnements propres à chaque gestion, à chaque service.

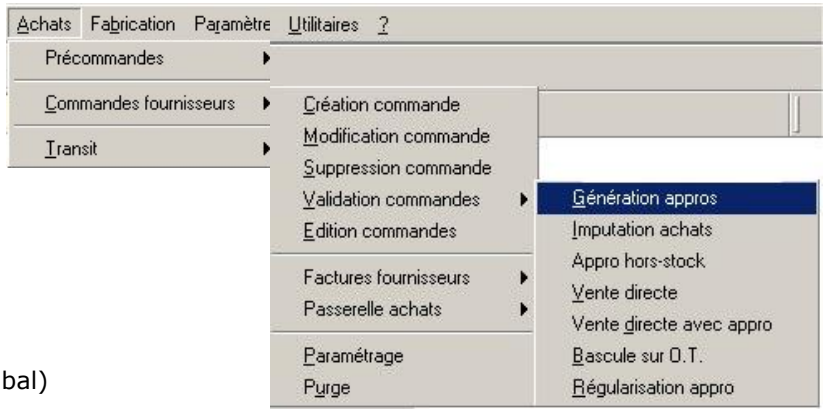
Achats

Lorsqu'une commande client est enregistrée, **2 cas se présentent** :

- L'intégralité de la commande est disponible sur stock ; il suffit de valider la livraison
- Les commandes fournisseurs doivent être passées pour approvisionner l'article commandé ou pour approvisionner ce qui est nécessaire à la réalisation de la commande client.

Un achat fournisseur est donc :

- **Saisi par un opérateur** avec possibilité de récupérer des éléments d'une ou plusieurs commandes
- **Généré automatiquement** à partir d'une précommande automatique.



L'entête peut contenir :

- Le numéro interne de la commande
- Le numéro d'affaire possible
- Le fournisseur (nom et coordonnées)
- L'état de la commande (pour suivi global)
- Le responsable de l'achat
- La date de commande et départ
- La date d'avis de réception et date de facture
- Le mode d'expédition prévu
- Le taux de change et la devise pour les fournisseurs étrangers

Les lignes peuvent contenir :

- Le code article, désignation
- Les commentaires complémentaires libres
- Les commentaires internes (pour le service logistique par exemple)
- La quantité commandée, quantité prévue (mise à jour auto) et quantité livrée (gestion des problèmes de conditionnement)
- Le prix unitaire, la remise fournisseur et taxes
- La date de livraison demandée ligne à ligne
- Le numéro d'affaire ligne à ligne
- L'état de la ligne (pour suivi ligne à ligne)

La fonction "Edition" permet le suivi des achats en cours (modification, reliquats, etc. ...) et l'extraction selon l'état des lignes.

Approvisionnements

A l'arrivée d'une marchandise saisie en achat fournisseur, 2 cas se présentent :

- La marchandise doit être rentrée en stock en vue d'être livrée au client ou d'être utilisée plus tard pour une fabrication ou un montage.
- La marchandise est livrée directement sur une affaire pour être utilisée dans la réalisation de la commande client.

Il est simple par la suite et dès l'arrivée des marchandises au magasin de "récupérer" la commande fournisseur et de valider totalement ou partiellement les lignes pour incrémenter le stock automatiquement ou livrer directement un "client". On peut prendre en compte par coefficient des frais d'approche (assurances, fret, transit...), ou bien plus simplement les intégrer aux lignes sous forme de "code article".

Le stock se met à jour **automatiquement** et est valorisé en fonction du mode de gestion choisi (prix moyen pondéré, Par lot...).

Les bordereaux d'approvisionnement s'impriment automatiquement avec possibilité d'éditer en même temps les **étiquettes code-barres**. Pour les livraisons partielles, la commande duplique les lignes, et permet de suivre les encours de livraisons et de gérer les reliquats.

Comme pour les ventes une passerelle comptable automatique génère le journal des achats.

EDITIONS

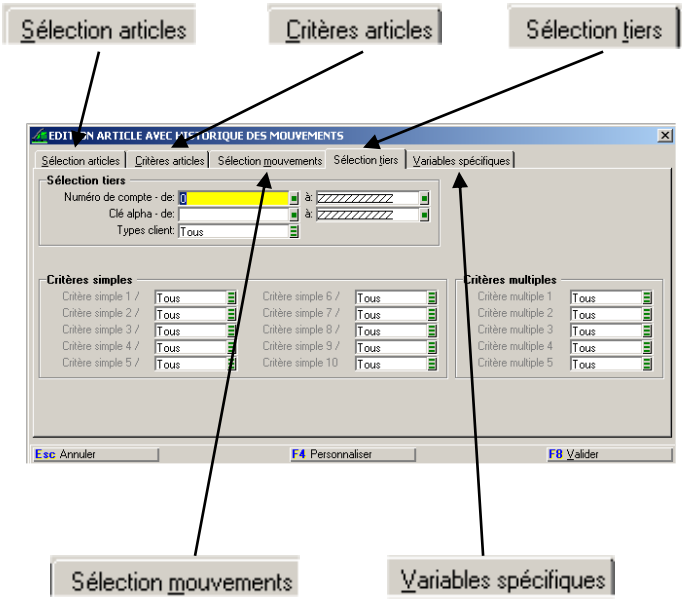
La restitution des informations est très importante dans une gestion. Les éditions vont permettre de faire des synthèses par services ou des analyses par familles d'articles ou par référence unique. Chaque édition permet de borner les périodes d'analyse.

Liste des éditions standards

De nombreuses éditions sont fournies :

- Edition de **liste d'articles** avec valeurs, quantités et autres variables disponibles

- Edition de **liste services**, de catalogues pour distribution, d'étiquettes pour enveloppes



- Edition de fichiers ASCII pour exportation vers d'autres logiciels (comptabilité analytique par exemple) ou interface directe avec Excel

- **Journaux de consommations** personnalisés. Analyse de consommations, dépassement de budget…

- Analyse des engagements, CA fournisseurs pour négociation périodique

- Analyse des évolutions de prix à l'achat

- Maîtrise des dépenses par service, par agent, par imputation analytique, par code d'engagement…

Compléments dans les éditions

Pour les besoins des états de gestion propres à chacun, le traitement en base de données permet :

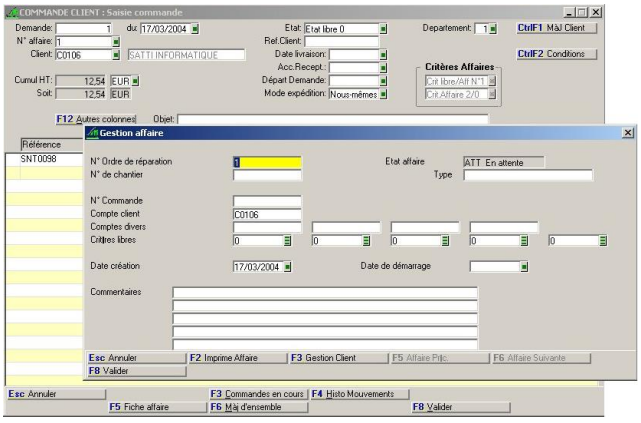
- Le classement des données d'une édition selon un critère choisi par l'utilisateur. Cette fonction, très importante, donne une grande liberté de tri.

- La ventilation possible par direction, par service…

- Les statistiques entièrement paramétrables par le générateur d'états. Les journaux d'entrées/sorties sont illimités et peuvent contenir toutes les répartitions possibles pour les analyses mensuelles.

Gestion des contrats

Pour les gestions d'économat comprenant des contrats à refacturer aux services concernés, on utilisera le module "Contrat", depuis lequel, on génère directement les sorties de stock.



Selon les besoins et le cahier des charges, il peut être nécessaire d'associer à la gestion des modules complémentaires pour améliorer l'environnement de travail. Chaque module existant vient s'intégrer parfaitement à la gestion centrale.

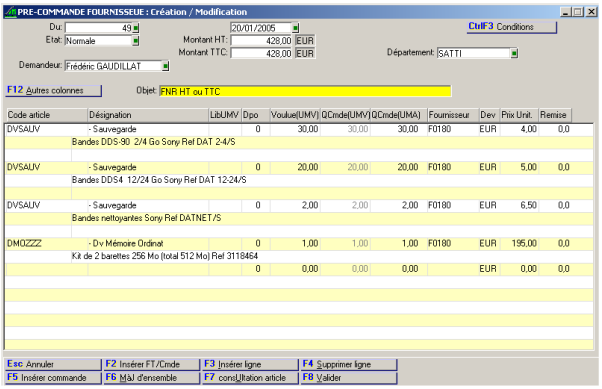
Module Demande d'Achats

Les demandes d'achats ou DA, en amont des achats, servent en particulier à préparer les achats, en ayant la possibilité de choisir le mieux-disant, le meilleur délai…

La DA peut se générer automatiquement selon des critères à fixer.

- **Stock d'alerte avec un coefficient** : stock mini (ou stock d'alerte) multiplié par un coefficient libre moins le stock physique.
- **Vente-Achat-Stock+un coeff** : commandes en cours (période sélectionnée) - achats en cours (période sélectionnée) - stock. La quantité obtenue peut être multipliée par un coefficient libre et peut tenir compte du stock d'alerte.
- **Intégration ASCII** : intégration en ASCII possible de précommandes issues d'un autre logiciel
- **Statistiques** : à partir des statistiques de consommations mensuelles sur un maximum de 12 mois, du délai d'approvisionnement, du seuil de sécurité en jours et de la fréquence de commande.

On saisi dans la DA toutes les informations nécessaires, dans l'entête ou dans le corps.



Une fois le fournisseur retenu défini ligne à ligne dans une DA, le système permet de transférer la DA dans les achats (finalisée ou restant à finaliser). Le transfert permet de sélectionner 1 ou n fournisseurs, ainsi que les bornes des articles concernés.

Module Compta Auxiliaire

Le suivi des comptes clients (et fournisseurs) peut se faire soit dans votre comptabilité, soit à l'aide de module "**Comptabilité Auxiliaire**" des Thalia-Gescom qui permet :

- Le **transfert automatique des factures** sur l'auxiliaire avec possibilité de désactiver le transfert pour les factures au comptant.

- La **saisie des règlements** soit directement lors de la saisie d'une vente à terme ou au comptant, soit dans la fonction "règlement" qui permet de visualiser les factures non réglées et d'effectuer le lettrage en même temps que le règlement. Il est possible de gérer des multi règlements en monnaie locale et/ou en devise, de visualiser le solde du compte client et d'afficher le trop perçu qui peut soit être remboursé soit être porté au crédit du compte du client, en règlement de factures antérieures ou à titre d'avance.

- La **remise en banque** avec l'édition de contrôle des règlements ventilés par mode de règlement, la modification des règlement en cas d'erreur et la remise en banque. Les règlements d'une même remise pourront être regroupées lors du transfert vers la comptabilité générale.

- La **mise à jour de l'auxiliaire** qui permet de modifier tout ou partie des données enregistrées avec possibilité de définir par masques de saisie et par utilisateur les variables de l'auxiliaire à afficher et celles qu'il est possible de modifier. Ce module permet également la saisie d'ODs.

- L'**édition de l'auxiliaire**, grand livre, balance et échéancier (jusqu'à 12 périodes de ventilation possibles).

- la **comptabilisation des écritures de règlements**, les factures de ventes et d'achats étant comptabilisées par les passerelles ventes et achats de Thalia-Gescom.

MODULES COMPLEMENTAIRES

Module Transit

Un module de **Gestion de Transit** peut être ajouté entre la commande fournisseur et l'approvisionnement pour les sociétés qui ont à gérer des dossiers d'importation.

Son but est de calculer le coefficient d'approche magasin par nomenclature douanière après avoir saisi les factures de frais annexes.

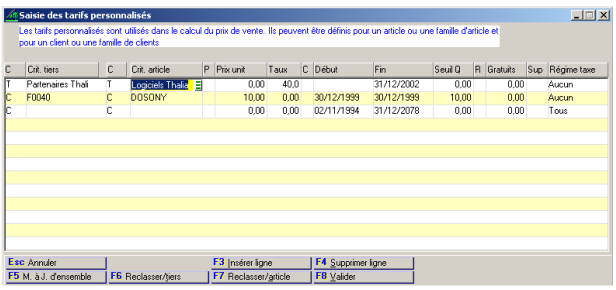
Module Statistiques

Par les écrans de sélection de données et par les multiples possibilités d'éditions, on peut, par Thalia-Gescom sortir tous les types de journaux de ventes, d'analyse des volumes, de répartitions par famille et autres réalisations par commerciaux.

Gestion des tarifs personnalisés

Cette fonction permet :

- De gérer **les promotions** avec ou sans date limite
- D'associer à **chaque client un tarif particulier**. Un client (ou une famille client), en fonction des prix disponibles dans les fiches articles, pouvant bénéficier des promotions.
- De paramétrer des **tarifs personnalisés par client** (ou famille de clients) croisés à l'article (ou famille d'article), avec période de validité et quantité minimum.
- Ajout de produits gratuits selon quantité.



Gestion des pieds de facture

La gestion des remises peut se faire de manière **automatique** :

- Remise applicable à un client ou une famille de clients et à un article ou une famille d'articles (avec période de validation type "soldes" et une quantité minimum)
- Remise croisée par famille article et famille client
- Remise en pied de facture (escompte…)
- Ajout de frais supplémentaires
- Gestion de quota possible

Gestion des commerciaux

Le logiciel permet une gestion accrue des commerciaux. Chaque client est affecté à un commercial (ou à un groupe de commerciaux si nécessaire). Automatiquement, les transactions effectuées pour ce client (facture, avoir, prêt...) lui seront affectées.

Le générateur d'états (voir point suivant) permet de personnaliser les éditions et de sortir toutes les analyses possibles :

- Portefeuille commande par commercial
- Journal de vente mensuel par commercial
- Listing clients par commercial
- Palmarès (Top 20, Top 50...)
- Etats de contacts marketing par commercial

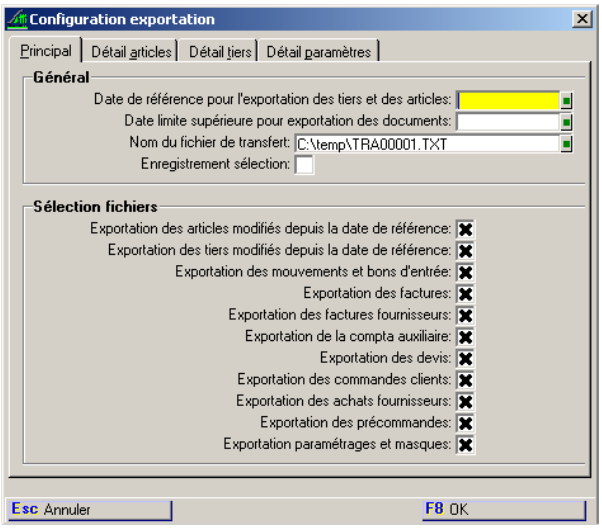
Par ailleurs, les fonctions avancées de "**Protection Sélective**" (menus et fonctions du logiciel) permettent **de contrôler les accès** aux devis et aux commandes par commerciaux. Chacun ayant uniquement accès à ses propres informations.

La gestion des commerciaux se reporte dans la comptabilité pour éditions comptables par commerciaux (échéancier par exemple).

MODULES COMPLEMENTAIRES

Négoce multi-magasins

C'est une option importante de Thalia-Gescom. Elle permet en plus des fonctions décrites ci-dessus de gérer l'activité de négoce en situation de multi-magasins qui peut se combiner avec **Satti-Cash**.



Transferts entre un **magasin central** (ou un Groupement) et des **magasins déportés**

- Possibilité de gérer sur un site central un fichier article commun à tous les magasins, avec possibilité de rattacher chaque article à un ou plusieurs magasins (maximum 250 magasins). Transfert automatique vers chaque magasin des articles modifiés le concernant.
- Transfert automatique des commandes des magasins vers le site central.

Gestion de stock consolidée

- Récupération automatique des ventes par magasin sur un site central.
- Gestion en quantité et valeur du stock tous magasins confondus.
- Possibilité de conserver au niveau de la Centrale un gestion par magasin (maximum 30 sur une même gestion) des quantités, valeurs, code casier, quantité inventaire, numéro d'inventaire en cours et stock d'alerte.

Gestion des TPV

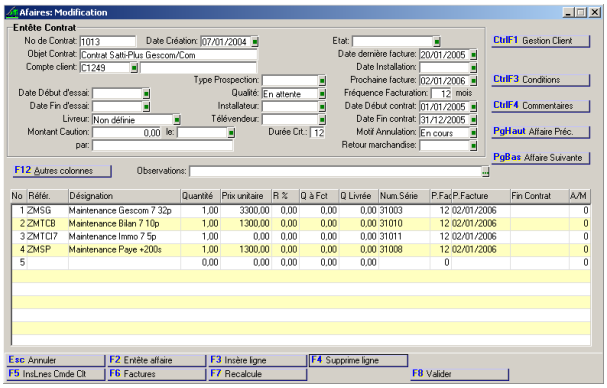
Thalia-Gescom gère les éléments des terminaux points de vente tels que :

- Le tiroir caisse
- L'afficheur
- Le lecteur code barre (pistolet ou autre)
- Les imprimantes ticket et/ou chèque
- La liaison avec les terminaux bancaire

Si la saisie se rapproche d'une saisie de type "Caisse", nous proposons de compléter notre offre avec Satti-Cash.

Gestion des contrats

Pour les gestions comprenant des contrats d'abonnements à facturer périodiquement, on utilisera le module "Contrat", depuis lequel, on génère directement les sorties de stock.



Saisie Internet et/ou décentralisée

Il existe des modules de saisie décentralisées :

- La saisie déportée par Terminal de saisie qui déverse son contenu enregistré dans la mémoire dans Gescom dès la connexion sur son "pied".
- La saisie de commande via une interface Internet html sous forme de formulaire à personnalisé qui se déverse dans Gescom.
- La consultation de catalogue sur Internet avec synchro régulière sur la base Gescom.
- Le déversement de devis et de commandes de gestions locales vers le serveur Gescom.

PARAMETRES & PROTECTIONS

Les paramétrages complémentaires disponibles permettent de personnaliser le logiciel selon les besoins en magasin et les caractéristiques de la gestion au quotidien. Par des options, des tables de paramètres et des fonctions complémentaires, on pourra modéliser l'environnement de travail.

Paramètres et gestion des fonctions

- Gestion de 32 **taux de TVA** y compris les taxes en cascade et la gestion automatique d'arrondi en pied de facture. Facturation possible "HT+TVA" ou en "TTC dont TVA".

- Gestion des **régimes de taxes** sur les clients, sur les articles, gestion des taxes en cascades, des taxes au volume, au poids…

- Gestion des **devises** avec taux de change et devise de référence.

- Définition de familles produits pouvant regrouper plusieurs articles de même nature et servant à générer les écritures comptables ou des **statistiques** résumées.

- Paramétrage des **modes de règlement** utilisé aussi pour l'édition du journal des ventes, y compris en devises étrangères.

- Gestion des **emplacements** et des **casiers** grâce aux critères définis dans les fiches articles.

- Définition de nombreux **critères de répartition** dans les fiches articles, les fiches clients/fournisseurs et même dans les factures, permettant de faire tous les tris possibles dans la gestion.

- Possibilité de gérer des **tarifs personnalisés**, des de promos, des quotas "valeur" ou "quantité", des remises arrières…

- Gestion de **dépôts** et **groupes de dépôts** avec régime de taxes selon le dépôts.

- Gestion possible de **plusieurs activités** dans la même gestion grâce aux "départements".

- Gestion possible des **numérotation** de documents par département.

- Utilisation possible de **désignation multilingues** pour répondre aux demandes des clients étrangers.

- Gestion des règles de saisie de bordereaux et de **contrôles** des retours.

Protections et accès

- Traitement multi-utilisateurs avec gestion des **accès** par mot de passe.

- Gestion des **profils par groupe** et des règles de saisies dans les écrans, dans les menus et dans les fonctions.

- Possibilité de modifier le contenu des **écrans de saisie** (accès aux champs, champs différents, textes différents, touches de fonctions personnalisées…) selon les utilisateurs ou selon le groupe d'utilisateurs.

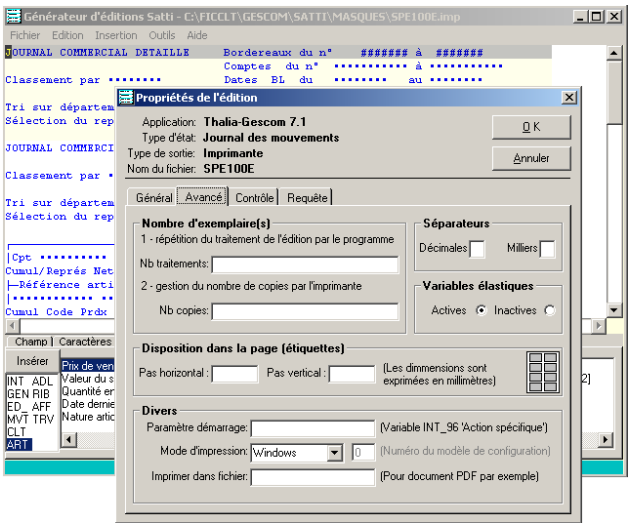
Thalia Gescom est fourni avec des outils de personnalisation des écrans de saisie et des états. Notre prestation "clé en mains" comprend la préparation selon vos besoins pour un démarrage réel et immédiat.

Le générateur d'états

Toutes les données utilisées dans le logiciel sont récupérables sous forme d'éditions entièrement paramétrables.

L'utilisateur souhaite en général disposer rapidement des informations de synthèse (ventes, achats ou stock). La forme des documents dépend des besoins et des pré-imprimés existants. Les informations peuvent être échangées au format Acrobat ou Texte, avec d'autres interlocuteurs, par mail, par fax ou encore avec d'autres logiciels (comptabilité par exemple).

Thalia Gescom possède en standard un générateur d'états dont les fonctions sont complètes et couvrent tant le fond que la forme. Grâce à la puissance des requêtes SQL, le champ d'actions est quasiment illimité.



On pourra dès lors envisager tous types de tableaux synthétiques, états de contrôle et reporting pour tous les domaines d'activités.

Le générateur d'écrans

Tous les écrans de saisie et de sélection sont paramétrables et peuvent être modifiés sans programmation. Vous pourrez par exemple :

- Modifier l'écran de saisie de la fiche tiers et de la fiche article en supprimant les données inutiles et en ajoutant vos propres champs.
- Dans les traitements liés aux éditions vous pourrez limiter le nombre de critères à compléter et enregistrer votre masque de sélection.

Les écrans pourront aussi contenir des conditions d'affichage, des interdictions de saisie, des formules de calcul, des champs libres (texte, nombre, mémos, date…).
Ils pourront aussi s'afficher différemment selon les utilisateurs, selon leurs droits.

Les interfaces

Le logiciel comprend en standard des outils d'intégration de données quel que soit le format.

- On peut ainsi envisager des écritures directes dans les bases de données si une application en périphérie le nécessite.
- On peut aussi intégrer par mode ASCII toutes les données possibles.

Côté exportation de données, les formats sont libres à 100% et permettent d'envisager des interfaces avec toutes les applications de gestion existantes, en particulier les logiciels de comptabilité (interface validée avec Ciel, Sybel, Api, Côte Ouest, SAP, Sage 100, Sage 500).

L'explorateur SQL et tables libres

Le logiciel comprend en standard un outil complémentaire de recherche dans les bases.

En outre, la structure en base de données permet d'ajouter des tables libres non contenues dans le standard du logiciel.

THALIA INFORMATIQUE
79, boulevard de la République
92430 MARNES LA COQUETTE - FRANCE

Tél	Fax	Mail	Web
33 1 47 10 91 00	33 1 47 41 99 37	infos@thalia-france.com	www.thalia-groupe.com